

DU COÛT DE REVIENT AU PRIX DE VENTE : MAITRISER SES PRIX DE VENTE

Public cible

agricultures biologiques (en priorités aux maraichers, petits fruits, éleveurs de volailles)

Objectifs

être capable de calculer son prix de revient pour construire son prix de vente et améliorer sa stratégie commerciale.

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Contenu

Définition du cout de production, prix de revient, du prix • de vente, les indicateurs qui les composent Choix des productions sur lesquels travailler (légumes, • volailles), validation des options retenues pour leur calcul Début du remplissage de la grille par chaque producteur et prise en main de l'outil

Entre les deux sessions : chercher dans la comptabilité et autres documents nécessaires au remplissage de la grille.

- Retours sur la collecte des indicateurs (temps de travail etc...) et échanges sur les difficultés rencontrées
- Partage des prix de revient calculés, analyse collective (itinéraires techniques, productivité, temps de travail), réflexion autour des améliorations possibles
- Définition et passage du prix de revient à un prix de vente (prix du marché)
- Analyse collective
- Bilan de la formation

Modalité d'enseignement

présentiel

Dates, lieux et intervenants

08 avr 2021 Avignon
09:00 - 17:00 (14hrs) 84000

Coralie Pireyre, FRAB Aura

Infos complémentaires



• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Vaucluse

Durée de la formation 2 jour(s)

Date limite d'inscription 05/02/2021

Tarifs

Plus de renseignements

Oriane Mertz
oriane.mertz@bio-provence.org
AgribioVaucluse

Taux de satisfaction : %



Modalités d'accès :