DU COÛT DE REVIENT AU PRIX DE VENTE : MAITRISER SES PRIX DE VENTE

Public cible
agricultures biologiques (en priorités aux maraichers, petits fruits, éleveurs de volailles)

Objectifs
être capable de calculer son prix de revient pour construire son prix de vente et améliorer sa stratégie commerciale.

Pré-requis
Aucun pré-requis nécessaire

Contenu
Définition du cout de production, prix de revient, du prix • de vente, les indicateurs qui les composent Choix des productions sur lesquels travailler (légumes, • volailles), validation des options retenues pour leur calcul Début du remplissage de la grille par chaque producteur et prise en main de l'outil
Entre les deux sessions : chercher dans la comptabilité et autres documents nécessaires au remplissage de la grille.
- Retours sur la collecte des indicateurs (temps de travail etc...) et échanges sur les difficultés rencontrées
- Partage des prix de revient calculés, analyse collective (itinéraires techniques, productivité, temps de travail), réflexion autour des améliorations possibles
- Définition et passage du prix de revient à un prix de vente (prix du march)
- Analyse collective
- Bilan de la formation

Modalité d'enseignement
présentiel

Infos complémentaires

Durée de la formation 2 jour(s)
Date limite d'inscription 05/02/2021

Tarifs

Plus de renseignements
Oriane Mertz
oriane.mertz@bio-provence.org
AgribioVaucluse

Taux de satisfaction : %

Modalités d'accès :

Dates, lieux et intervenants

08 avr 2021 09:00 - 17:00 (14hrs)	Avignon 84000	Coralie Pireyre, FRAB Aura