Stratégie et définition du prix de revient

4 et 5 décembre 2019 à Avignon

Objectifs
Réaliser un diagnostic économique de sa ferme pour prendre des décisions stratégiques et gagner en autonomie

Enjeux
Face aux nombreuses conversions à l'AB ces 3 dernières années, il est important que les agriculteurs connaissent leur prix de revient, afin de mieux défendre leurs prix de vente.

Pré-requis
Aucun

Contenu
1er jour :
Expliciter le lien entre le calcul du prix de revient et l'autonomie de gestion de son exploitation
1)Quelle liaison entre prix de vente pratiqué et autonomie ?
2)C'est quoi un prix de revient, quelle différence avec un coût de production?
3) La démarche prospective associée à l'utilisation du prix de revient
Travail collectif / présentation de l'outil prix de revient

Connaître les critères à intégrer dans la notion de prix de revient
1) Intégrer la valeur du travail dans le prix de revient
2) Quelle valeur pour le travail de l'exploitant?
3) Le principe d'utilisation du matériel
4) la notion de valeur de renouvellement du matériel
Travail sur l'outil prix de revient / exercices sur cas réels

Deuxième jour :
Construire une clé de répartition et l'intégrer dans la définition du prix de revient
1) comment répartir une charge dans la construction d'un prix de revient, approche directe ou par clé de répartition
2)Le fonctionnement de la clé de répartition
3) les pondérations liées aux pertes potentielles
4) exercices pratiques sur les clés de répartition

Passer du prix de revient au prix de vente
Modifier son approche stratégique avec une nouvelle approche de fixation des prix
1) Affectation des autre charges de l'exploitation
2) prise en compte des besoins de trésorerie, et passage du prix de revient au prix de vente
3) exercice sur approche globale
4) pistes d'action stratégiques avec l'outil prix de revient

Infos complémentaires

Durée de la formation 2 jour(s)
Date limite d'inscription 15/11/2019

Tarifs
Non agricole 280€
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA

Plus de renseignements
DOSSIN Anne-Laure
annelaure.dossin@bio-provence.org
Bio de PACA

Taux de satisfaction : %

Modalités d'accès :

Dates, lieux et intervenants

04 déc 2019 09:00 - 18:00 (14hrs)	Maison de la bio 255 chemin de la castelette 84000 Avignon	Richard LAIZEAU conseiller de gestion, formateur et arboriculteur. Spécialiste en formation/conseil sur le prix de revient. Il a construit un outil que les stagiaires pourront s'approprier pour calculer leur prix de revient.

Financeur(s)