Réaliser son plan de culture AB pour la vente directe

Objectifs
Savoir réaliser un étalonnement d'une production diversifiée de qualité, adaptée à ses débouchés - Mette en place une rotation efficace des cultures - Réponde aux besoins et aux envies du producteur

Pré-requis
Aucun

Contenu
Programme en bref :
- Définition des caractéristiques et conséquences de la vente directe
- Objectif et programme : planification de la production pour la vente directe
- Équipements (serres, voiles) permettant un échelonnement de la production, ...
- Avantages et contraintes de la diversification des cultures...
- Planning et potentiel de rendement de différentes cultures
- Réaliser une planification de la production

La journée se présentera sous la forme d'une matinée en salle (au MIN Fleurs, NICE) et d'une visite d'une exploitation ayant mis en place un plan de culture l'après-midi (Carros).

Nos Conditions Générales de Service (CGS) sont disponibles ici : http://www.bio-provence.org/Les-Conditions-Generales-de-Service-Formation?structure=10&type=publications

Infos complémentaires

Durée de la formation 1 jour(s)

Tarifs
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA
Gratuit pour les agriculteurs et porteurs de projets adhérents. Forfait de 40€/an pour les non-adhérents éligibles à VIVEA. 150€ pour les non éligibles à VIVEA.

Plus de renseignements
Alexandre Barrier-Guillot
agribio06@bio-provence.org
Agribio Alpes-Maritimes

Taux de satisfaction : %

Modalités d'accès :

Dates, lieux et intervenants

27 sept 2017 09:00 - 17:00 (7hrs)	MIN FLEURS 06296 Nice	Catherine Mazollier, technicienne du GRAB

Financeur(s)