

Tenir un stand sur un marché : norme, attractivité et communication

Contenu

Analyse des différents aspects relatifs à l'entrée sur un marché
Les conditions d'accès à un marché de plein vent ou de producteur
Le fonctionnement des règlements communaux des marchés et des obligations qui en découlent
Le respect des règles d'hygiène, de la température de conservation, et d'étiquetage

Bien communiquer et animer son étale sur un marché
La qualité de l'emplacement et le maintien de la durée
La présentation attractive de l'étal (volume, couleur, identité, etc.)
Les différents supports de communication pour vendre sur un marché
Animer son étal

Infos complémentaires



Durée de la formation 1 jour(s)

Tarifs

Non adhérent 175€
Non agricole 175€
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA
Nos formations ont un coût de 175€/jour.
Les agriculteurs (chef d'exploitation, cotisant solidaire, conjoint collaborateur, aide familial), et les personnes en démarche d'installation munies d'une attestation délivrée par le PAI sont pris en charges par l

Plus de renseignements

Lost Allison
alost@adear13.com
ADEAR 13 Bouches du Rhône
2 avenue du Colonel Reynaud
13660
ORGON
Tel. 04.90.55.17.86

Taux de satisfaction : %



Modalités d'accès :

Dates, lieux et intervenants

25 oct 2017 Quartier du Cous Julien
09:00 - 17:00 (7hrs) 13 Marseille

Bulletin d'inscription

Nom _____ Prénom _____

Adresse _____

Courriel _____

Téléphone _____

Merci d'envoyer ce bulletin, votre chèque (si nécessaire) et votre attestation VIVEA à l'ADEAR13, 2 avenue du Colonel Noël Reynaud, 13660 ORGON

Anne Coppola, référente commercialisation/circuit-court à l'ADEAR 13.