Commercialiser les produits de sa ferme en vente directe et circuits courts

Objectifs
De la mise en place de la stratégie commerciale, à l'élaboration d'une communication adaptée. Maîtriser les aspects économiques et de communication de sa ferme.

Contenu
Identifier les différents aspects de la stratégie commerciale et s'appuyer sur son territoire.
Construire son propre projet et adapter sa communication

Infos complémentaires

Durée de la formation 2 jour(s)

Tarifs
Non adhérent 350€
Non agricole 350€
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA
Nos formations ont un coût de 175€/jour. Les agriculteurs (chef d'exploitation, cotisant solidaire, conjoint collaborateur, aide familial), et les personnes en démarche d'installation munies d'une attestation délivrée par le PAI sont pris en charges par l

Plus de renseignements
Lost Allison
alost@adear13.com
ADEAR 13 Bouches du Rhône
2 avenue du Colonel Reynaud
13660
ORGON
Tel. 04.90.55.17.86

Taux de satisfaction : %

Modalités d'accès :

Dates, lieux et intervenants

29 janv 2018 09:00 - 17:00 (7hrs)	Bouches-du-Rhône 13 A définir	Anne Coppola, référente commercialisation/circuit-court à l'ADEAR 13.
30 janv 2018 09:00 - 17:00 (7hrs)	Bouches-du-Rhône 13 A définir	Anne Coppola, référente commercialisation/circuit-court à l'ADEAR 13.

Bulletin d'inscription

Nom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ Prenom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Adresse _

_ _

_ _

Courriel _

Téléphone _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Merci d'envoyer ce bulletin, votre chèque (si nécessaire) et votre attestation VIVEA à l'ADEAR13, 2 avenue du Colonel Noël Reynaud, 13660 ORGON